



Gemeinsam den Markt aufmischen...

... Lösungen erarbeiten und Mehrwerte schaffen. Welcome to the future. Welcome to Ecoparts.

Als Schweizer Pionier in der additiven Fertigung von Metall produzieren wir für unsere innovative Kundschaft im In- und Ausland seit 20 Jahren individuelle Prototypen, Kleinserien, Werkzeugeinsätze und Maschinenteile im 3D-Druck Verfahren (Additive Manufacturing).

Wir sind ein innovativer, wachsender und modern eingerichteter Dienstleister im 3D Metall Druck und suchen dich zum Ausbau unseres Teams per sofort oder nach Vereinbarung als Verstärkung im

Technischen Verkauf - 80 bis 100%

Du bist eine aufgestellte, offene und engagierte Persönlichkeit, die den Kontakt und Austausch mit den verschiedensten Anspruchsgruppen schätzt und den Willen hat, spannende Projekte für sich zu gewinnen und im Team umzusetzen. Dir liegt die Technik sowie die Kundenbedürfnisse gleichermassen am Herzen und du magst es, wenn teilweise auch gleichzeitig mehrere «Bälle» in der Luft sind.

Diesen Herausforderungen stellst du dich voller Tatendrang:

- Unsere Kundschaft steht total im Fokus, entsprechend ist kundenorientiertes Handeln bereits in deiner DNA verankert
- Unsere Kunden verfügen über ein sehr hohes technisches Verständnis, entsprechend sind deine technischen Skills ebenfalls hoch oben angesiedelt
- Offertanfragen werden bei uns innerhalb von 24 Stunden beantwortet, dies bedeutet für dich, die extra Meile wird immer mal wieder notwendig sein. Doch dies macht diese Aufgabe für dich gerade auch so spannend und abwechslungsreich
- Du hast zum Ziel deine Offerte zum Auftrag zu machen, deshalb bist du auch nach der Offertphase proaktiv mit den Kunden im Dialog
- Mit dem Ausbau unseres Maschinenparks können wir nun auch neue Zielgruppen bedienen. Deshalb ist auch die Neukundenakquise ein wichtiger Teil in deinem Job
- Du bist an Messen oder bei inhouse Events ein versierter Ambassador der additiven Fertigung. Dir gelingt es deshalb auf allen Stufen die Begeisterung über unsere Möglichkeiten auszulösen

Damit du diese Herausforderungen erfolgreich schaffst, bringst du folgendes mit:

- Eine abgeschlossene technische Grundausbildung im Bereich Polymechanik oder ähnlich
- Eine Weiterbildung im kaufmännischen Bereich ist von Vorteil
- Unterstützend sind auch Erfahrungen im technischen Verkauf im Industrieumfeld
- Eine «Hunter»-Mentalität und Lust, Projekte für dich zu gewinnen gehören schon heute zu deinen Stärken
- Gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sowie Englischkenntnisse, und im Idealfall auch noch Französisch, runden deinen sprachlichen Rucksack ab

Was bieten wir dir:

- Auch wenn wir schon 20 Jahre am Markt sind, bei uns herrscht nach wie vor Aufbruchstimmung, gepaart mit viel Pioniergeist und Enthusiasmus
- Wir verfügen über einen sehr modern eingerichteten Maschinenpark, bei den Druckern sind wir in der Schweiz sogar unschlagbar
- Du erhältst auf einen Schlag fast 20 neue ArbeitskollegInnen, alle in ihren Gebieten motivierte und ausgewiesene Spezialisten und Spezialistinnen
- Die Chance, jeden Tag Kunden individuell und mit deiner geballten Ladung an Know-how zu beraten, ist die einmalige Ausgangslage für stets abwechslungsreiche, sinnhafte und erfüllende Arbeitstage
- Die noch teilweise unbekannte Fertigungstechnologie bietet unglaubliche Chancen in der Metallfertigung, entsprechend ist dies auch interessant für deine persönliche Weiterentwicklung
- Ein gratis Parkplatz steht dir jederzeit zur Verfügung, und auch die Kafis sind bei uns ebenfalls kostenlos

Neugierig und Lust auf mehr?

Fühlst du dich angesprochen – Dann melde dich umgehend, wir freuen uns schon jetzt auf deine vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an:

Andrea Züst

HR & Finance

Bewerbung bitte mit CV, Motivationsschreiben und Zeugnissen an: bewerbung@ecoparts.ch

Bei offenen Fragen kannst du dich gerne auch direkt per Telefon an Andrea wenden: +41 55 260 18 00